



PMS + Channel Manager

HOTEL ARAGÓN HILLS

Pablo González
REVENUE MANAGER

“*Nos sentimos afortunados y agradecidos de contar con un software que te escucha y facilita el trabajo de los diferentes departamentos del hotel.*”

El Hotel Aragón Hills es un hotel de referencia en Huesca. Con 157 habitaciones posee un mercado especializado en turismo de naturaleza y turismo deportivo asociado a la estación de ski de Formigal. El hotel se encuentra situado en el centro de la urbanización de Formigal, próximo a las zonas comerciales y de ocio y con unas impresionantes vistas a la montaña.

Es un hotel ideal para practicar todo tipo de actividades al aire libre durante todo el año. La figura de Pablo González es determinante dado su conocimiento en la gestión hotelera y su conocimiento de la tecnología asociada a diferentes tipologías de alojamiento. El binomio Aragón Hills y Rocketbeds encaja perfectamente en una línea de innovación en materia de tecnología asociada a hoteles.



PLANTEAMIENTO INICIAL / Alternativa dinámica y flexible

En el lanzamiento del Hotel Aragón Hills buscan ser referentes en diferentes campos y uno de ellos ha sido sin duda el factor tecnológico. Su apuesta ha sido en todo momento encontrar en Rocketbeds un **partner tecnológico con el que evolucionar y solventar cualquier problemática asociada al software** que puedan implementar en cualquier de sus procesos, y que esté al tanto de las nuevas posibilidades que ofrece el mercado.



TECNOLOGÍA SOLICITADA / Lanzamiento sobre tecnología estable y profesional

Las dos necesidades que ha planteado Aragón Hills desde el primer momento ha sido el poder contar con un **PMS fiable y que solvente los procesos de gestión que realiza el hotel y disponer de un Channel Manager con garantías para la distribución de su oferta turística.** En el caso del PMS se ha conseguido con creces, implementando algunas mejoras específicas y adaptándose a la perfección a su programa de facturación. En el caso del Channel Manager el disponer de SiteMinder ha sido determinante para lanzarse al mercado con un referente mundial en este tipo de software.



SOLUCIÓN APORTADA / Sistema “All in One” integrado con proyección de futuro

La capacidad de Rocketbeds por contar con diferentes funcionalidades y su planteamiento de proyecto con gran capacidad de integración y de conectividad, hace que Aragón Hills deposite la confianza en un proyecto que evoluciona y crece permanentemente. Este **factor de innovación continua hace las labores de departamento de I+D para el alojamiento** y favorece enormemente la capacidad de competitividad tecnológica que tanto buscan hoy en día los hoteles.



COSTE ASOCIADO A PRODUCTO / Coste adaptado a volumen y sin permanencia obligada

El paquete al que el Hotel Aragón Hills está suscrito es a la solución **PMS + Channel Manager.** Para un volumen 157 habitaciones el coste se redimensiona sobre el volumen y las necesidades que plantea el hotel.



EXPECTATIVAS DEL PROYECTO / Un proyecto que nos ayuda a mejorar sobre partners referentes

La mejora continua de nuestro software y la capacidad de adaptación al mercado hace que Rocketbeds sea tremendamente competitivo. La situación del “secuestro tecnológico” que sufren muchos alojamientos a través de softwares rígidos provocan que el alojamiento se adapte a la tecnología y no a la inversa. Apoyamos a nuestros clientes para que crezcan y que encuentren una solución a las problemáticas de un mercado en constante cambio.

